



Projekt współfinansowany ze środków Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego w ramach
Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka

Umowa o dofinansowanie nr UDA-POIG.08.02.00-30-182/13-00

PROJEKT PN.: „**AUTOMATYZACJA PROCESÓW BIZNESOWYCH W RAMACH WDROŻONEGO SYSTEMU B2B**”

„**DOTACJE NA INNOWACJE – INWESTUJEMY W WASZĄ PRZYSZŁOŚĆ**”

ZAŁĄCZNIK NR 1 do Zapytania Ofertowego
na: „Zaprojektowanie i wdrożenie systemu B2B
oraz dostawy sprzętu”
Szczegółowy Opis Przedmiotu Zamówienia

POIG 8.2/”VOGT”

SZCZEGÓŁOWY OPIS PRZEDMIOTU ZAMÓWIENIA – ZAKRES ZADAŃ DLA PROJEKTU PN.:

AUTOMATYZACJA PROCESÓW BIZNESOWYCH W RAMACH WDROŻONEGO SYSTEMU B2B

1. Zakup usług o charakterze analiz przygotowawczych i usług eksperckich (analizy przedwdrożeniowe i raporty)
2. Zakup usług informatycznych i technicznych związanych z instalacją infrastruktury technicznej i oprogramowania
3. Zakup wartości niematerialnych i prawnych (licencje)
4. Zakup środków trwałych

1) ZAKUP USŁUG O CHARAKTERZE ANALIZ PRZYGOTOWAWCZYCH EKSPERCKICH (ANALIZY PRZEDWDROŻENIOWE I RAPORTY)

Dla stworzenia systemu wymiany danych B2B niezbędne jest również zakup szeregu analiz przygotowawczych i usług eksperckich, niezbędnych do realizacji projektu, w tym:

- ▶ *Analiza techniczna przedwdrożeniowa dla Modułu KONTRAHENT – 186 r-h*
- ▶ *Analiza techniczna przedwdrożeniowa dla Modułu ZAMÓWIENIA/DOSTAWY – 186 r-h*
- ▶ *Analiza techniczna przedwdrożeniowa dla Modułu EWIDENCJA PRODUKT/WYRÓB GOTOWY – 186 r-h*
- ▶ *Analiza techniczna przedwdrożeniowa dla Modułu EWIDENCJA DOKUMENTÓW HANDLOWYCH – 186 r-h*
- ▶ *Analiza techniczna przedwdrożeniowa dla Modułu EWIDENCJA STANÓW SUROWCÓW – 186 r-h*
- ▶ *Wykonanie raportu powdrożeniowego aplikacji B2B - 234 r-h*

Projekt współfinansowany ze środków Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego w ramach
Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka

Umowa o dofinansowanie nr UDA-POIG.08.02.00-30-182/13-00

PROJEKT PN.: „AUTOMATYZACJA PROCESÓW BIZNESOWYCH W RAMACH WDROŻONEGO SYSTEMU B2B”

„DOTACJE NA INNOWACJE – INWESTUJEMY W WASZĄ PRZYSZŁOŚĆ”

Analizy przedwdrożeniowe dotyczą prac związanych z określeniem możliwości i zakresu komunikacji z poszczególnymi partnerami, w tym: sposobu wymiany informacji, zakresu technicznego dla projektowanego systemu informatycznego, sposobów zabezpieczenia transmisji oraz możliwości technicznych wykonania odpowiednich funkcjonalności wraz z zaleceniami wdrożeniowymi.

Wykonanie projektu bazy danych oraz modelu logicznego jest niezbędny dla określenia prawidłowych relacji pomiędzy tabelami w bazie danych systemu B2B.

Analizy przedwdrożeniowe zostaną stworzone w oparciu o każdy moduł funkcjonalny, ponieważ każdy obszar w zakresie, którego Wnioskodawca ma zamiar stworzyć komunikację B2B, posiada swoją specyfikę oraz odpowiada za inny obszar biznesowy co powoduje, że dotyczy również wymiany informacji w różnych formach.

Zakupione analizy pozwolą na określenie specyfikacji w zakresie: podziału na szczegółowe zadania, określenia harmonogramu, określenia poziomów trudności, a także form weryfikacji. Są to niezbędne elementy projektu, które umożliwią prawidłowe wykonanie od strony technicznej projektowanych modułów systemów B2B.

Raport powdrożeniowy ma na celu zobrazowanie funkcjonalności wdrożonej aplikacji B2B wraz z dokładnym wyspecyfikowaniem struktur technicznych aplikacji oraz wykazaniem zgodności stworzonego systemu z celami projektu.

2) **ZAKUP USŁUG INFORMATYCZNYCH I TECHNICZNYCH ZWIĄZANYCH Z INSTALACJĄ INFRASTRUKTURY TECHNICZNEJ I OPROGRAMOWANIA**

Dla stworzenia systemu wymiany danych B2B niezbędne jest również zakup szeregu usług informatycznych, instalacyjnych i wdrożeniowych do realizacji projektu, w tym:

- ▶ *Instalacja systemu serwerowego i bazodanowego wraz uruchomieniem serwera – 100 r-h*
- ▶ *Zaprojektowanie modelu logicznego systemu B2B oraz bazy danych – 187 r-h*
- ▶ *Wdrożenie modułu KONTRAHENT – 280 r-h*
- ▶ *Wykonanie testów funkcjonalności aplikacji w obszarze modułu KONTRAHENT – 53 r-h*
- ▶ *Prace programistyczno-wdrożeniowe - naniesienie poprawek oraz uruchomienie ostatecznej wersji modułu KONTRAHENT – 93 r-h*
- ▶ *Wdrożenie modułu ZAMÓWIENIA/DOSTAWY – 280 r-h*
- ▶ *Wykonanie testów funkcjonalności aplikacji w obszarze modułu ZAMÓWIENIA/DOSTAWY – 53 r-h*
- ▶ *Prace programistyczno-wdrożeniowe - naniesienie poprawek oraz uruchomienie ostatecznej wersji modułu ZAMÓWIENIA/DOSTAWY – 93 r-h*
- ▶ *Wdrożenie modułu EWIDENCJA PRODUKT/WYRÓB GOTOWY – 280 r-h*
- ▶ *Wykonanie testów funkcjonalności aplikacji w obszarze modułu EWIDENCJA PRODUKT/WYRÓB GOTOWY – 53 r-h*
- ▶ *Prace programistyczno-wdrożeniowe - naniesienie poprawek oraz uruchomienie ostatecznej wersji modułu EWIDENCJA PRODUKT/WYRÓB GOTOWY – 93 r-h*

Projekt współfinansowany ze środków Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka

Umowa o dofinansowanie nr UDA-POIG.08.02.00-30-182/13-00

PROJEKT PN.: „AUTOMATYZACJA PROCESÓW BIZNESOWYCH W RAMACH WDROŻONEGO SYSTEMU B2B”

„DOTACJE NA INNOWACJE – INWESTUJEMY W WASZĄ PRZYSZŁOŚĆ”

- ▶ *Wdrożenie modułu EWIDENCJA DOKUMENTÓW HANDLOWYCH – 280 r-h*
- ▶ *Wykonanie testów funkcjonalności aplikacji w obszarze modułu EWIDENCJA DOKUMENTÓW HANDLOWYCH – 53 r-h*
- ▶ *Prace programistyczno-wdrożeniowe - naniesienie poprawek oraz uruchomienie ostatecznej wersji modułu EWIDENCJA DOKUMENTÓW HANDLOWYCH – 93 r-h*
- ▶ *Wdrożenie modułu EWIDENCJA STANÓW SUROWCÓW – 280 r-h*
- ▶ *Wykonanie testów funkcjonalności aplikacji w obszarze modułu EWIDENCJA STANÓW SUROWCÓW – 53 r-h*
- ▶ *Prace programistyczno-wdrożeniowe - naniesienie poprawek oraz uruchomienie ostatecznej wersji modułu EWIDENCJA STANÓW SUROWCÓW – 93 r-h*
- ▶ *Prace programistyczno - wdrożeniowe - uruchomienie usług SaaS dla partnerów – 243 r-h*
- ▶ *Prace programistyczno - wdrożeniowe - uruchomienie wymiany danych w standardzie EDI wraz z implementacją podpisu elektronicznego – 273 r-h*
- ▶ *Prace programistyczno-wdrożeniowe - uruchomienie aplikacji B2B – 133 r-h*

Zakup prac programistyczno wdrożeniowych dotyczy prac związanych z wdrożeniem funkcjonalności systemu na podstawie opracowanej specyfikacji. Wdrożenie ma na celu przeprowadzenie powyższych usług informatycznych. Pozwolą one dokonać sparametryzowania poszczególnych modułów aplikacji B2B w taki sposób, aby odpowiadały na potrzeby związane z wymianą informacji biznesowej. Aplikacja będzie dokonywać wymiany informacji w wersji elektronicznej. Wdrożenie przewiduje również implementację podpisu elektronicznego i uruchomienie trybu elektronicznego zapisu i przesyłania informacji – EDI++. W związku z tym kluczowym aspektem będzie odpowiednie wdrożenie poszczególnych modułów, tak aby dane pochodzące z różnych źródeł mogły być obsługiwane przez stworzony system B2B. Wykonane zostaną również skrypty automatycznej archiwizacji danych systemu B2B. Usługi te są niezbędne do uruchomienia projektowanego systemu i realizacji wszystkich procesów biznesowych, jak również implementacji funkcjonalności podpisu elektronicznego.

Instalacja systemu operacyjnego serwera ma na celu przygotowanie platformy serwerowej dla prawidłowej pracy aplikacji B2B.

Testy aplikacyjno-funkcjonalne przeprowadzone do każdego z modułów B2B mają na celu sprawdzenie prawidłowego funkcjonowania poszczególnych modułów oraz odnalezienie potencjalnych nieprawidłowości i ich usunięcie.

3) **ZAKUP WARTOŚCI NIEMATERIALNYCH I PRAWNYCH (LICENCJE)**

W ramach projektu planowany jest zakup następujących licencji:

- ▶ *System operacyjny dla serwera - 1 szt.*
- ▶ *Zakup bazy danych dla serwera - 1 szt.*
- ▶ *Moduł aplikacji KONTRAHENT - licencja*

Projekt współfinansowany ze środków Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka

Umowa o dofinansowanie nr UDA-POIG.08.02.00-30-182/13-00

PROJEKT PN.: „AUTOMATYZACJA PROCESÓW BIZNESOWYCH W RAMACH WDROŻONEGO SYSTEMU B2B”

„DOTACJE NA INNOWACJE – INWESTUJEMY W WASZĄ PRZYSZŁOŚĆ”

- ▶ *Moduł aplikacji ZAMÓWIENIA/DOSTAWY - licencja*
- ▶ *Moduł aplikacji EWIDENCJA PRODUKT/WYRÓB GOTOWY- licencja*
- ▶ *Moduł aplikacji EWIDENCJA DOKUMENTÓW HANDLOWYCH - Moduł aplikacji EWIDENCJA STANÓW SUROWCÓW - licencja*

Projektowany system B2B będzie zawierał następujące elementy składowe w postaci modułów funkcjonalnych aplikacji realizujących wymagane funkcje biznesowe:

Moduł KONTRAHENT

Będzie to moduł aplikacji odpowiedzialny za ewidencjonowanie danych o klientach (wraz z pełną dokumentacją współpracy np. umów stałych, zleceń jednorazowych itp.) umożliwiającą przeprowadzenie procedury rejestracyjnej dla klienta i przydzielenie odpowiednich uprawnień. W module zapisywane będą również wszystkie niezbędne dane partnera, które będą się pojawiały dalej na dokumentach występujących w tworzonym systemie. Z tego poziomu Zamawiający będzie miał możliwość przydzielania dostępu do wybranych zasobów przypisanych danemu partnerowi co powoduje, że tworzona aplikacja będzie tak funkcjonować aby dany partner/klient miał dostęp do obszarów współpracy realizowanych tylko i wyłącznie z jego udziałem. Podział Partnerów będzie realizowany poprzez przypisanie znacznika DOSTAWCA/ODBIORCA.

Moduł ZAMÓWIENIA/DOSTAWY

Moduł ten będzie odpowiedzialny za ewidencjonowanie i obsługę zamówień, wyposażony w odpowiednie formularze umożliwiające składanie zamówień na dostawy surowców oraz zamówień na wyroby gotowe Wnioskodawcy poprzez system B2B. Moduł umożliwił będzie bieżące i pełne monitorowanie statusów zleceń: Każdy wprowadzany do systemu dokument zamówienia będzie przypisany do konkretnego partnera oraz użytkownika, co pozwoli na prowadzenie szczegółowej ewidencji również dla celów rozliczeniowych. Moduł ten pozwoli na całkowite odejście od papierowych zamówień wykorzystywanych obecnie we współpracy co znacznie przyspieszy procedurę ich realizacji i wyeliminuje dokumenty papierowe.

Moduł EWIDENCJA PRODUKT/WYRÓB GOTOWY

Moduł ten będzie odpowiedzialny za zarządzanie, ewidencjonowania produktów/wyrobów wnioskodawcy wraz z obsługą stanów magazynowych wyrobu gotowego. Moduł będzie posiadał funkcje nadzorowania dokumentów rozliczeniowych występujących w procesie produkcji wyrobów przez Wnioskodawcę. Moduł ten będzie w sposób ciągły monitorował stany wyrobów gotowych na magazynach co znacząco usprawni wymianę informacji i pozwoli Wnioskodawcy w sposób płynny planować produkcję w czasie.

Moduł EWIDENCJA DOKUMENTÓW HANDLOWYCH

Moduł ten będzie odpowiedzialny za zarządzanie, monitorowanie oraz nadzorowanie dokumentów rozliczeniowych występujących pomiędzy Zamawiającym a kontrahentami związanych ze świadczonymi usługami. Moduł rozliczeń będzie w sposób ciągły monitorował stany rozliczeń

Projekt współfinansowany ze środków Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka

Umowa o dofinansowanie nr UDA-POIG.08.02.00-30-182/13-00

PROJEKT PN.: „AUTOMATYZACJA PROCESÓW BIZNESOWYCH W RAMACH WDROŻONEGO SYSTEMU B2B”

„DOTACJE NA INNOWACJE – INWESTUJEMY W WASZĄ PRZYSZŁOŚĆ”

wynikające z ewidencjonowanych dokumentów handlowych. Pozwoli to Zamawiającemu w sposób płynny planować płatności w czasie i monitorować zaległości za sprzedane usługi.

Moduł EWIDENCJA STANÓW SUROWCÓW

Moduł ten będzie odpowiedzialny za zarządzanie i ewidencjonowanie surowców wraz z obsługą stanów magazynowych surowców. Moduł będzie posiadał funkcje nadzorowania dokumentów rozliczeniowych występujących w procesie produkcji wyrobów przez Zamawiającego. Moduł ten będzie w sposób ciągły monitorował stany surowcowe na magazynach co znacząco usprawni wymianę informacji i pozwoli Zamawiającemu w sposób płynny planować produkcję w czasie.

Efektom wdrożenia systemu B2B będzie:

- zwiększenie zaufania pomiędzy partnerami (dane będą przesyłane bezpośrednio z systemu i w ustalonym formacie),
- usprawniony przepływ informacji i doświadczeń (partnerzy będą mieli możliwość przesłania informacji zwrotnych na temat typów produktów, wolumenu sprzedaży, problemów w trakcie procesu serwisowego i sposobów ich rozwiązania),
- bardziej efektywne wykorzystanie zapasów dzięki bieżącemu dostępowi do informacji na temat posiadanych w magazynie towarów,
- zmniejszenie ilości błędów popełnianych przez pracowników oraz znaczna redukcja czasu poświęcanego na ręczne wprowadzanie danych,
- sprawniejsze zarządzanie dzięki zidentyfikowaniu i zautomatyzowaniu procesów biznesowych,
- poprawienie procesu obiegu dokumentów pomiędzy partnerami (skrócenie czasu obiegu oraz pełna identyfikacja dokumentów w każdej fazie),
- szybki dostęp do bazy towarów a także informacji o etapie obsługi klienta,
- zwiększenie sprzedaży dzięki możliwości uzyskania szybkiego dostępu do informacji,
- podniesienie jakości pracy dzięki zautomatyzowaniu procesów biznesowych pomiędzy firmami w ramach B2B,
- poprawa jakości obsługi klientów poprzez kontrolę realizacji zleceń oraz dostęp do informacji o etapie realizacji zamówień.

Automatyzacja procesów biznesowych pomiędzy współpracującymi przedsiębiorstwami stanowi innowacyjne rozwiązanie informatyczne. Planowane rozwiązania doprowadzą do zwiększenia efektywności realizowanych procesów biznesowych dzięki zastosowaniu mediów elektronicznych (sprawniejsze zarządzanie, szybki obieg dokumentów, informacji, skrócenie czasu dostaw i realizacji zleceń serwisowych, ułatwiony dostęp do informacji archiwalnych, zmniejszenie ilości popełnianych błędów – dokumenty wprowadzane do systemu jeden raz). Dzięki podjętym działaniom firma Zamawiającego będzie postrzegana przez partnerów i nie tylko jako przedsiębiorstwo innowacyjne, nowoczesne oraz będzie mogła rozwijać się, poszerzać własny udział w rynku oraz krąg swoich partnerów.

Projekt współfinansowany ze środków Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka

Umowa o dofinansowanie nr UDA-POIG.08.02.00-30-182/13-00

PROJEKT PN.: „AUTOMATYZACJA PROCESÓW BIZNESOWYCH W RAMACH WDROŻONEGO SYSTEMU B2B”

„DOTACJE NA INNOWACJE – INWESTUJEMY W WASZĄ PRZYSZŁOŚĆ”

4) ZAKUP ŚRODKÓW TRWAŁYCH

Dla stworzenia systemu wymiany danych B2B niezbędne jest również zakup środków trwałych, niezbędnych do realizacji projektu, w tym:

- ▶ **Serwer dla projektowanego systemu współpracy B2B - 1 szt.**
procesory technologia Intel Xeon min. 2 szt., RAM min 16Gb, rodzaj obudowy RACK, redundantne zasilanie, dyski hot plug, wbudowany kontroler macierzowy, min. 4 dyski macierzowe o pojemności nie mniejszej niż 100Gb każdy, napęd DVD, gwarancja 36 m-cy on site
 - ▶ **Zasilacz awaryjny UPS dla serwera systemu B2B - 1 szt.**
moc min. 1000 W, obudowa typu Rack U
 - ▶ **Szafa RACK U do zabudowy serwera - 1 szt.**
typ Rack U, głębokość robocza min. 1000 mm, stelaż w komplecie
 - ▶ **Komputer PC z oprogramowaniem - 2 szt. - dla użytkowników systemu B2B**
Wymagania:
 - procesor: dwurdzeniowy
 - Monitor: min.22 cali
 - technologia podświetlenia: LED
 - pamięć RAM: min. 4 GB
 - napęd optyczny: DVD+/-RW DL
 - system operacyjny: Windows
 - Pakiet biurowy MS Office: zawiera programy: Word, Excel, Powerpoint, Outlook
 - ▶ **Zakup switcha 24-port - 1 szt.**
liczba portów 24, obudowa typu RACK U – do zamontowania w szafie serwerowej
 - ▶ **Urządzenie zabezpieczające - UTM - 1szt.**
Interfejs WAN: min.2x 10/100BaseTX (RJ45), Interfejs LAN: min.4x 10/100BaseTX (RJ45)
 - ▶ **Access point FortiAP-112B 4 szt.**
 - ▶ **Klimatyzator do serwerowni - 1 szt.**
Zasilanie: 220-240/50/1V,Hz,Ph
Wydajność – chłodzenie: Min. 3,0 kW
- Dodatkowe wymagane funkcje:
- Tryb ekonomiczny
 - Tryb ustawień nocnych
 - filtr oczyszczający powietrze

Projekt współfinansowany ze środków Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego w ramach
Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka

Umowa o dofinansowanie nr UDA-POIG.08.02.00-30-182/13-00

PROJEKT PN.: „AUTOMATYZACJA PROCESÓW BIZNESOWYCH W RAMACH WDROŻONEGO SYSTEMU B2B”

„DOTACJE NA INNOWACJE – INWESTUJEMY W WASZĄ PRZYSZŁOŚĆ”

- *Automatyczna ponowne uruchomienie (po przerwie w dostawie energii)*
- *Osuszanie*
- *Programowany zegar 24-godzinny*
- *Automatyczna prędkości wentylatora klimatyzacji (5 biegów)*
- *Automatyczne przełączenie chłodzenie-grzanie*
- *Automatyczny ruch w kierunku poziomym*
- *Tylko wentylator*
- *Tryb Powerful (praca z pełną mocą)*

Zakup ten jest niezbędny dla osiągnięcia założonych celów projektu, gdyż to właśnie przy wykorzystaniu zakupionej infrastruktury sprzętowej, która usprawni wewnętrzne zasoby sprzętowe Wnioskodawcy,

możliwe będzie poprawne funkcjonowanie aplikacji B2B. Na zakupionym serwerze zostaną zainstalowane wszystkie komponenty aplikacji B2B oraz stworzona zostanie baza danych dla projektowanej aplikacji.

Szafa do serwera oraz UPS jest to element niezbędny dla zapewnienia prawidłowej pracy serwera.

Ponadto zakupione komputery posłużą do pracy pracownikom odpowiedzialnym za użytkowanie systemu B2B w codziennych kontaktach biznesowych z partnerami, jak również bieżącego monitorowania procesów biznesowych.